

## Assistenz der Vertriebsleitung m/w/d Teamleitung in der Lebensmittelbranche

 Dresden  Emil Reimann GmbH  Lebensmittelbranche  bis 120  1095V

Verstärken Sie als **Assistenz der Vertriebsleitung (m/w/d)** das Vertriebsteam bei einem Nischenmarktführer in der Lebensmittelbranche. In dieser verantwortungsvollen Position als Teamleitung arbeiten Sie eng mit dem Vertriebsleiter zusammen und übernehmen eigenverantwortlich abgestimmte Aufgaben. Dabei haben Sie die Möglichkeit, sich bei entsprechender Eignung und Engagement perspektivisch in die Rolle der stellvertretenden Vertriebsleitung weiterzuentwickeln. Sie entlasten den Vertriebsleiter im operativen Tagesgeschäft, stellen eine reibungslose Kommunikation sicher und sorgen für die effiziente Umsetzung der vertriebsrelevanten Prozesse. Zudem fungieren Sie als erste Anlaufstelle für die Anliegen der Mitarbeitenden im Vertriebsteam.

### Unternehmen

Unser Mandant, die Emil Reimann GmbH ([www.emil-reimann.de](http://www.emil-reimann.de)), ist einer der regional führenden Stollenbäcker in Deutschland. Am Standort in Dresden entwickelt, produziert und verkauft das Unternehmen Dresdner Stollen, Dauergebäck und Konditoreispezialitäten für den Lebensmitteleinzelhandel und Großunternehmen. Das Unternehmen zeichnet sich durch seine Innovationskraft, hohe Qualität und eine nachhaltige Unternehmensausrichtung aus.

### Ihre Aufgaben

Zu den wesentlichen Aufgaben der Position gehören:

- Administrative Unterstützung der Vertriebsleitung (u.a. Terminplanung und -koordination, Kundenkontaktpflege, Unterstützung bei Meetings)
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Vertretung im Vertrieb
- Schriftverkehr und Korrespondenz
- Sekretariats- und Kommunikationsaufgaben

### Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung.

Berufserfahrung Sie bringen Berufserfahrung in der Assistenz bzw. idealerweise in der Vertriebs-Assistenz mit.

### Ihre Persönlichkeit

- Sie heben sich durch eine zielorientierte, eigenständige und strukturierte Arbeitsweise hervor,
- wollen und können Verantwortung übernehmen,
- verfügen über wertschätzende Team- und Sozialkompetenzen,
- zeichnen sich durch Ihre gute Kommunikationsfähigkeit aus und
- bringen Spaß am Vertrieb mit.
- Zuverlässigkeit, Diskretion und Loyalität sind für Sie eine Selbstverständlichkeit.

Bitte richten Sie Ihre vollständige Bewerbung – inkl. Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **1095V** an unsere E-Mail-Adresse. Aus Datenschutzgründen bitten wir Sie, alle Anlagen als PDF zu versenden

#### PiM Personal im Mittelstand GmbH


Rathausstraße 28  
53225 Bonn

 [www.pim-hr.de](http://www.pim-hr.de)

#### Ihre Ansprechpartnerin

Ricarda Schäfer

 [info@pim-hr.de](mailto:info@pim-hr.de)

 0228 50 43 440

