

VERTRIEBSMITARBEITER m/w/d FÜR EIN UNTERNEHMEN IN DER METALLBEARBEITUNG

Unternehmen

Unsere Mandantin (www.stahlhandel-schaller.de) ist in der Branche des Stahlhandels etabliert und erfolgreich. Das an drei 150km voneinander entfernten Standorten beheimatete Unternehmen bedient seine Kunden aus dem Stahlhandel sowie der stahlverarbeitenden Industrie mit Schwerpunkt Anlagen- und Maschinenbau sowie Stahlbau seit über 60 Jahren. Für den Standort Bruchsal im Großraum Karlsruhe, der sich auf die Fertigung von Laser-/Kantteilen mit großen Abmaßen in kleinen bis mittleren Losgrößen spezialisiert hat, suchen wir einen eigenständig agierenden Vertriebsmitarbeiter, überwiegend im Innendienst.

Position

In Ihrer Funktion als Vertriebsmitarbeiter m/w/d erfüllen Sie folgende Aufgaben:

- Vertrieb von Laser-/Kantteilen, Brennteilen (Autogen/Plasma) im kombinierten Innen- und Außendienst
 - Projektbezogene Zusammenarbeit mit dem Einkauf für Vormaterial inkl. Disposition
 - Stete Weiterentwicklung und Überwachung der Prozesse und der auftragsbezogenen Dokumentationen
-

Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse	Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich.
Berufserfahrung	Sie verfügen über eine mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Laser-, Dreh-, Kant-, Autogen- oder Brennteilen.

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Sie haben sich in Ihrer aktuellen Position persönlich und fachlich ausgezeichnet und

- verfügen über eine hohe Sozialkompetenz,
- Sie sind bereit und in der Lage Verantwortung zu übernehmen,
- verfügen über den Willen sich intensiv in das Unternehmen einzuarbeiten,
- treffen Ihre Entscheidungen aufgrund analytischer Vorbereitung und
- überzeugen Ihre Kunden durch gute Argumentation auf der Basis einer persönlichen Beziehung.

Besonders wichtig ist für uns eine Person, die Freude daran hat „Ihren“ Kundenstamm eng zu betreuen. Sie „leben“ für Ihre Kunden, schaffen Lösungen, agieren selbstständig und sind stets interessiert am eigenen Vorankommen.

Angebot

Es erwartet Sie die Übernahme einer großen Verantwortung in einem etablierten, wirtschaftlich soliden, regional verwurzelten und inhabergeführten Unternehmen mit flachen Hierarchien. Die Geschäftsführung arbeitet Sie gründlich in Ihre Funktion ein und begleitet Ihr persönliches Wachstum auf Augenhöhe mit Ihnen.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **1057N** an unsere E-Mail- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle E-Mail-Anlagen ausschließlich im PDF-Format zu versenden.